



HOGYAN FEJLESZTESS AGILE BESZÁLLÍTÓVAL? - WEBINÁRIUM

AGILE ESZKÖZÖK SZERVEZET ÁTALAKÍTÁS NÉLKÜL

Az előadóról:



Tornai Balázs Agile coach – 8 éve coach-kodik, és 18 éve vezet csapatokat. A sokadik teljes agilis fejlesztési módszertani átállást hajtja végre. Korábban a **Virgo-ban**, a **HVG-ben** a valamint **tucatnyi startupban** is elképesztő eredményeket hozott az ő munkája által kialakított munkafolyamat. Folyamatosan foglalkozik az **Agilis csapatok**, a Product ownerek, Scrum mesterek képzésével, napi munkájának egységesítésével.

Tartalmi áttekintő:

- Nem kell tranzíció ahhoz, hogy az **agile előnyeit** élvezzük!
- Kell viszont **egy csapat**, aki képes így szállítani.
- **Mikor** veszed hasznát egy ilyen csapatnak és mikor nem?
- Hogyan kerülheted el végleg ezzel a módszerrel, hogy **csapdába ejtsen** a beszállítód?
- Hogyan tudod ezt a megoldást pénzre váltani és a **behozhatatlan versenyelőnyre** szert tenni?

Nem kell tranzíció ahhoz, hogy az agile előnyeit élvezzük!

- A módszertani elemek egyenként bevezethetők és hasznosak
- Például: standup, burndown chart

Fontos:

A webinaron elhangzó eszközök és megoldások a **zöldmezős** fejlesztésekhez ideálisak. Ott fejt ki a legerősebb hatást. A "**csak hozzá ne kelljen nyúlni**" típusú, ezeréves mammut rendszerek projektekhez megkötésekkel hasznos.

Kell **egy csapat**, aki képes így szállítani.

- Minden **új eszköz** bevezetése az első időszakban egy kis zavart is okoz
- A kívülről jövő **üzleti nyomásnak** ellen kell tudni állni

- Ilyen csapatot **veszel, vagy képzels.**
- Ha veszed, drága lesz, gyors és **elképesztően hatékony**
- Ha képzels a csapatot, az **még drágább** lesz, de tovább is fog tartani.

Mikor veszed hasznát egy ilyen csapatnak?

- BÁRMIKOR.
- Legyen az bármelyik szektor... a közigazgatás is.

Mikor kerüld el ezt a megoldást?

Ha:

- a teljesítmény **nem érték**
- **minden** tudás, adat és eszköz egyértelműen **a rendelkezésünkre áll**
- a vezetés tényszerű inkompetenciája **nem tűri a fejlődést**

Hogyan kerülheted el végleg
ezzel a módszerrel, hogy **csapdába**
ejtsen a beszállítód?

- A legtöbb beszállító akarva-akaratlan, de **piramisjátékot** játszik
- Az agile beszállító megkérdőjelezhetetlen **minőséget** szállít

Hogyan kerülheted el végleg
ezzel a módszerrel, hogy **csapdába**
ejtsen a beszállítód?

- A megkérdőjelezhetetlen minőség **mindkét fél**
érdeke
- **Bárki** képes folytatni, vagy üzemeltetni azt a
terméket, **amit ők készítettek**

Hogyan tudod ezt a megoldást
pénzre váltani és versenyelőnyre szert
tenni?

A megkérdőjelezhetetlen **minőség** miatt:

- kimagasló **vevői elégedettség**
- time to market **veszteség minimalizálása**

Hogyan tudod ezt a megoldást pénzre váltani és versenyelőnyre szert tenni?

A megkérdőjelezhetetlen minőség miatt:

- menedzsment idő spórolása, amit még jobb stratégiai döntéshozatalra lehet elkölteni
- szélesebb termék és szolgáltatás portfólió kiépítése és működtetése

Hogyan tudod ezt a megoldást pénzre váltani és versenyelőnyre szert tenni?

A transzparens működés miatt

- folyamatos, fájdalommentes kontrolling a termék fejlődésének minden szakaszában
- a fejlesztés során lehetőség az éppen legjobb tudásunk folyamatos beépítésére

A behozhatatlan versenyelőny megszerzése!

Készülj fel!

- egy ilyen csapat nem olcsó de sokkal nagyobb hasznot hajt, mint az eddigi próbálkozásod
- dedikált üzleti elemzői erőforrást kell adni mellé

A behozhatatlan versenyelőny megszerzése!

Készülj fel!

- a csapat a **transzparens** működés miatt folyamatosan számonkérhető
- teret kell adni a kontrollingnak, **ők a legjobb szövetségeseid** a transzparencia értelmezésében és kezelésében

Összességében olyan tisztánlátás fogja jellemezni az egyes termékeket, amit ha párosítasz a halogatásmentes üzleti döntéshozatallal, kifáradás nélkül fogsz tudni gyorsulni, és egyre kevésbé a jó szerencsén és szakmai “szimaton” múlik majd a siker. Amíg ez utóbbiak számunkra is értékesek, mi előnyben részesítjük az előzőt.



www.nitrowise.com